

RAMPF Tooling entwickelt und produziert Materialien, die den Modell- und Formenbau vom Design bis zum Produktionsbeginn begleiten. Mit der Erfindung des ersten Polyurethan-Blockmaterials revolutionierte RAMPF vor 30 Jahren den Modellbau. Heute werden die Produkte in zahlreichen Branchen erfolgreich eingesetzt - von der Automobilbranche, der Luft- und Raumfahrt über den Schiffsbau, die Windenergie bis hin zur Keramik- und Kunststoffindustrie sowie dem Maschinenbau.

Als Mitglied der internationalen RAMPF-Gruppe mit Sitz in Grafenberg bei Stuttgart profitieren wir von einem starken Unternehmensverbund.

Die RAMPF-Gruppe agiert als Full-Service-Anbieter im Bereich der polymeren Kunststoffchemie. Das Leistungsspektrum der RAMPF-Gruppe reicht von der Materialentwicklung, über die Applikationstechnologie bis hin zum Recycling. Hochwertige Produkte, Flexibilität, kunden- und zukunftsorientierte Entwicklungen sowie über 500 engagierte Mitarbeiter bilden die Basis des Erfolgs.

www.rampf-tooling.de



RAMPF®
discover the future

Zusammen mit unseren Kunden wollen wir immer einen Schritt voraus sein. Dies ist die Basis für unsere Philosophie »discover the future«. Um unserer erfolgreichen Entwicklung und den neuen wachsenden Aufgaben Rechnung zu tragen, sucht die **RAMPF Tooling GmbH & Co. KG** die/den qualifizierte/-n und engagierte/-n

Assistent/-in im Vertrieb und Produktmanagement

Zu Ihren Aufgaben gehören der Aufbau und die Verwaltung der zentralen Produktstammdaten, die Weiterentwicklung vorhandener Instrumente und Strukturen zur Unterstützung im Verkauf, die Steuerung der Kalkulationsdaten und Preise sowie die Aktualisierung von Produktstatistiken und Verkaufsinformationen. Sie unterstützen bei der Konzeption, Steuerung und Analyse von Aktionen, erstellen Präsentationen und bereiten fundierte Informationen für die Entscheidungsfindung vor. Darüber hinaus sind Sie zuständig für die Administration des DV-gestützten CRM-Systems und den Support der Anwender. Sie sind direkt dem Verkaufsleiter unterstellt.

Für diese Aufgabe benötigen Sie eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium sowie gute EDV-Kenntnisse (MS-Office, ERP). Den sicheren Umgang mit dem Internet und modernen Kommunikationsmedien setzen wir ebenso voraus wie gute Englischkenntnisse. Die Fähigkeit zum analytischen Denken und strukturierten Arbeiten sowie die Bereitschaft, neue Ideen einzubringen und umzusetzen, runden Ihr Profil ab. Auch als Berufseinsteiger sind Sie uns herzlich willkommen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an Herrn Peter Kimmerle, der Ihnen auch gerne für telefonische Vorabauskünfte zur Verfügung steht. Ihre Bewerbung wird absolut vertraulich behandelt.

RAMPF Tooling GmbH & Co. KG
Peter Kimmerle
Robert-Bosch-Straße 8 - 10, 72661 Grafenberg
Telefon: 07123 9342-16 80
E-Mail: peter.kimmerle@rampf-tooling.de

